

QUICK FiNANS

QUICK FİNANSMAN ANONİM ŞİRKETİ

FAALİYET RAPORU
ARALIK 2025

YÖNETİM KURULUNUN YILLIK FAALİYET RAPORUNA İLİŞKİN BAĞIMSIZ DENETÇİ RAPORU

Quick Finansman Anonim Şirketi Genel Kurulu' na

Görüş

Quick Finansman Anonim Şirketi'nin 01.01.2025-31.12.2025 hesap dönemine ilişkin yıllık faaliyet raporunu denetlemiş bulunuyoruz.

Görüşümüze göre, Yönetim Kurulu'nun yıllık faaliyet raporu içinde yer alan finansal bilgiler ile Yönetim Kurulu'nun Şirket'in durumu hakkında yaptığı irdelemeler, tüm önemli yönleriyle, denetlenen tam set finansal tablolarla ve bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bilgilerle tutarlıdır ve gerçeği yansıtmaktadır.

Görüşün Dayanağı

Yaptığımız bağımsız denetim, Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu (KGGK) tarafından yayımlanan Türkiye Denetim Standartlarının bir parçası olan Bağımsız Denetim Standartlarına (BDS'lere) uygun olarak yürütülmüştür. Bu Standartlar kapsamındaki sorumluluklarımız, raporumuzun *Bağımsız Denetçinin Yıllık Faaliyet Raporununun Bağımsız Denetimine İlişkin Sorumlulukları* bölümünde ayrıntılı bir şekilde açıklanmıştır. KGGK tarafından yayımlanan ve kamu yararını ilgilendiren kuruluşların finansal tablolarının bağımsız denetimleri için geçerli olan Bağımsız Denetçiler için Etik Kurallar ("Etik Kurallar") ve diğer ilgili mevzuatta kamu yararını ilgilendiren kuruluşların finansal tablolarının bağımsız denetimiyle ilgili olarak yer alan etik hükümlere uygun olarak Şirket'ten bağımsız olduğumuzu beyan ederiz. Etik Kurallar ve mevzuat kapsamındaki etiğe ilişkin diğer sorumluluklar da tarafımızca yerine getirilmiştir. Bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulması için yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Tam Set Finansal Tablolara İlişkin Denetçi Görüşümüz

Şirket'in 01.01.2025-31.12.2025 hesap dönemine ilişkin tam set finansal tabloları hakkında 27.02.2026 tarihli denetçi raporumuzda olumlu görüş bildirmiş bulunuyoruz.

Yönetim Kurulunun Yıllık Faaliyet Raporuna İlişkin Sorumluluğu

Şirket yönetimi, 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun (TTK) 514 ve 516 ncı maddelerine göre yıllık faaliyet raporuyla ilgili olarak aşağıdakilerden sorumludur:

- Yıllık faaliyet raporunu bilanço gününü izleyen ilk üç ay içinde hazırlar ve Genel Kurul'a sunar.
- Yıllık faaliyet raporunu; Şirket'in o yıla ait faaliyetlerinin akışı ile her yönüyle finansal durumunu doğru, eksiksiz, dolambaçsız, gerçeğe uygun ve dürüst bir şekilde yansıtacak şekilde hazırlar. Bu raporda finansal durum, finansal tablolara göre değerlendirilir. Raporda ayrıca, Şirket'in gelişmesine ve karşılaşması muhtemel risklere de açıkça işaret olunur. Bu konulara ilişkin yönetim kurulunun değerlendirmesi de raporda yer alır.
- Faaliyet raporu ayrıca aşağıdaki hususları da içerir:
 - Faaliyet yılının sona ermesinden sonra Şirket'te meydana gelen ve özel önem taşıyan olaylar,
 - Şirket'in araştırma ve geliştirme çalışmaları,
 - Yönetim kurulu üyeleri ile üst düzey yöneticilere ödenen ücret, prim, ikramiye gibi mali menfaatler, ödenekler, yolculuk, konaklama ve temsil giderleri, ayni ve nakdî imkânlar, sigortalar ve benzeri teminatlar.

Yönetim kurulu, faaliyet raporunu hazırlarken Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın ve ilgili kurumların yaptığı ikincil mevzuat düzenlemelerini de dikkate alır.

Bağımsız Denetçinin Yıllık Faaliyet Raporunun Bağımsız Denetimine İlişkin Sorumluluğu

Amacımız, TTK hükümleri çerçevesinde yıllık faaliyet raporu içinde yer alan finansal bilgiler ile Yönetim Kurulu'nun yaptığı irdelemelerin, Şirket'in denetlenen finansal tablolarıyla ve bağımsız denetim sırasında elde ettiğimiz bilgilerle tutarlı olup olmadığı ve gerçeği yansıtıp yansıtmadığı hakkında görüş vermek ve bu görüşümüzü içeren bir rapor düzenlemektir.

Yaptığımız bağımsız denetim, BDS'lere uygun olarak yürütülmüştür. Bu standartlar, etik hükümlere uygunluk sağlanması ile bağımsız denetimin, faaliyet raporunda yer alan finansal bilgiler ve Yönetim Kurulu'nun yaptığı irdelemelerin finansal tablolarla ve denetim sırasında elde edilen bilgilerle tutarlı olup olmadığına ve gerçeği yansıtıp yansıtmadığına dair makul güvence elde etmek üzere planlanarak yürütülmesini gerektirir.

Bu bağımsız denetimi yürütüp sonuçlandıran sorumlu ortak başdenetçi Dr. Hakkı DEDE'dir.

GÜRELİ YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİRLİK VE BAĞIMSIZ DENETİM HİZMETLERİ A.Ş.
An Independent Member of BAKER TILLY INTERNATIONAL

Dr. Hakkı DEDE
Sorumlu Ortak Başdenetçi
İstanbul, 27 Şubat 2026

İçindekiler

1. Genel Bilgiler	1
2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesi ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Unvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler	1
3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar	2
4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri	2
5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler	7
6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler	19
7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler	22
8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme	23
9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler	24
10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması	24
11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları	24
12. Riskler ve Yönetim Kurulu'nun Değerlendirmesi	25
13. Diğer Hususlar	27

1. Genel Bilgiler

Şirket'in Ticaret Unvanı	: Quick Finansman A.Ş.
Hesap Dönemi	: 01.01.2025 – 31.12.2025
Ticaret Sicil No	: 350205 - 5
Vergi Dairesi / Numarası	: Kozyatağı Vergi Dairesi / 632 123 2629
Mersis No	: 0632123262900001
Adres	: Quick Tower İçerenköy Mahallesi Umut Sokak No:10-12 İç Kapı No:4 Ataşehir İstanbul 34752
Telefon	: 0216 285 51 51
E- mail adres	: info@quickfinans.com.tr
Web	: www.quickfinans.com.tr

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. tarafından Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun ("BDDK") 10 Aralık 2021 tarih ve 9980 sayılı kararı ile Konut Finansmanı dahil olmak üzere her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak için kuruluş izni almıştır.

Şirket 31 Aralık 2021 tarihinde İstanbul'da kurulmuş, 7 Temmuz 2022 tarihinde BDDK'dan Finansman Şirketi Faaliyet İzin Belgesini almıştır.

Türkiye'de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurulan finansman şirketi olan Quick Finans, BDDK'nın 7 Temmuz 2022 tarihli kararı ile 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring, Finansman ve Tasarruf Finansman Şirketleri Kanunu'nun 7. maddesi, Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketlerinin Kuruluş ve Faaliyet Esasları Hakkında Yönetmeliğin 5. maddesinin ve 15. maddesinin (2) numaralı fıkraları ile 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanununun 57. maddesinin (2) numaralı fıkrası çerçevesinde, konut finansmanı dahil her türlü mal ve hizmet alımına finansman sağlamak üzere faaliyet izni almıştır.

2. Şirket'in Ortaklık Yapısı, Sermayesinde ve Ortaklık Yapısında Hesap Dönemi İçinde Meydana Gelen Değişiklikler, Nitelikli Paya Sahip Gerçek veya Tüzel Kişilerin Unvanları ve Paylarına İlişkin Bilgiler

Şirket'in %90,24 hissedarı Quick Sigorta A.Ş., %9,76 hissedarı ise Corpus Sigorta A.Ş.'dir. 31.12.2025 tarihi itibarıyla sermaye yapısı aşağıdaki gibidir.

Sermayedar	Hisse Değeri (bin TL)	Payı
Quick Sigorta A.Ş.	981.508	%90,24
Corpus Sigorta A.Ş.	106.117	%9,76
Toplam	1.087.625	%100,00

Quick Sigorta A.Ş., dijital satış kanalı, yurt çapında acente ve broker ağı ile hayat dışındaki tüm branşlarda, Zorunlu Trafik Sigortası, Kasko, Yangın Sigortası, Nakliyat Sigortası, Ferdi Kaza Sigortası gibi ürünleriyle faaliyet göstermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Quick Sigorta A.Ş., 433.300.000 TL kayıtlı sermayeye sahiptir ve sermayesinin tamamı ödenmiştir.

Quick Sigorta A.Ş., T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığının 6 Nisan 2017 tarih ve 9716 sayılı onayına istinaden hayat dışı sigorta branşlarında aldığı ruhsat ile faaliyet göstermektedir.

Corpus Sigorta A.Ş., banka, acente ve broker ağı ile hayat dışı sigorta branşlarında (Nükleer Enerji, Kredi, Hukuki Koruma ve Destek branşları hariç), Zorunlu Trafik Sigortası, Yangın ve Mühendislik Sigortaları, Nakliyat Sigortası, Sorumluluk Sigortaları, Ferdi Kaza Sigortası, Seyahat Sağlık Sigortası gibi ürünleriyle hizmet vermekte ve müşterilerinin sigorta ihtiyaçlarını karşılamaktadır.

Corpus Sigorta A.Ş.'nin nominal sermayesi 39.000.000 TL olup, tamamı ödenmiştir.

Corpus Sigorta A.Ş, 1989 yılında Gothaer Alman Sigorta A.Ş. unvanı ile kurulmuş olup, devam eden yıllarda gerçekleşen muhtelif hissedar ve unvan değişikliklerinden sonra, son olarak 2018 yılında 19 Kasım 2018 tarihli ve 6 sayılı yönetim kurulu kararı ile hisselerin tamamı Maher Yatırım Holding A.Ş.'ye devredilmiştir. Ticari unvanının 2019/1 sayılı Yönetim Kurulu kararı ile Corpus Sigorta Anonim Şirketi olarak değiştirilmesi kararı alınmış ve 10 Ocak 2019 tarihinde İstanbul Sicil Müdürlüğü'ne yeni unvan tescil edilmiştir.

3. Şirket'in Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri ile Genel Müdür ve Yardımcılarının Varsa Sahip Oldukları Paylara İlişkin Açıklamalar

Şirket'in yönetim kurulu başkanı, yönetim kurulu üyeleri ile genel müdür ve yardımcılarının Şirket'te ortaklık payları bulunmamaktadır.

4. Yönetim Kurulu Başkanı'nın ve Genel Müdür'ün Faaliyet Dönemine İlişkin Değerlendirmeleri ve Geleceğe Yönelik Beklentileri

4.1 Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı

2025 yılı, son birkaç yıldır küresel ekonomide yaşanan dalgalanmaların etkilerinin derinleştiği; jeopolitik risklerin arttığı ve ülkeler arası ticaret tarifelerinin küresel ticaret dengeleri üzerinde baskı oluşturduğu zorlu bir dönem olmuştur. Bölgemizde yaşanan çatışmalar ve artan belirsizlik ortamı, finansal piyasalar üzerindeki temkinli duruşu güçlendirmiştir.

Ülkemizde ise ekonomi yönetimi, enflasyonla mücadele kapsamında kararlı ve sıkı para politikası duruşunu sürdürmüştür. Kontrollü kur politikası ile birlikte iç talebin dengelenmesine yönelik finansal sıkılaştırma adımları atılmış; etkin politika faizleri ve makro ihtiyati tedbirler aracılığıyla kredi piyasalarında disiplinli bir çerçeve oluşturulmuştur. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın faiz kararları hem mevduat hem kredi faizleri ile finansmana erişim koşulları açısından reel sektör ve yatırımcılar tarafından yakından takip edilmiştir. Uygulanan politikalar sonucunda enflasyonda belirgin bir gerileme sağlanırken, makroekonomik tedbirler finansal piyasalar arasında daha dengeli bir görünüm oluşmasına katkı sunmuştur.

Maher Holding olarak, kuruluş vizyonumuzun temelinde yer alan girişimci ruh ve dinamik yatırımcı yaklaşımımızı 2025 yılında da sürdürerek stratejik adımlar atmaya devam ettik. "Finansal Market Vizyonu" ve "Sigortadan Fazlası" mottosu ile Türkiye'de ilk kez hayata geçirdiğimiz Quick Finansal Ekosistemi, tüm paydaşlarımız için yarattığı katma değer, sinerji ve iş birlikleri ile büyümesini sürdürmektedir.

Bu ekosistemin finansal dinamosu niteliğindeki Quick Finans, sigorta ile entegre yenilikçi ürün ve hizmet anlayışıyla sektöre farklılaşan çözümler sunmaya devam etmiştir. Finansal ürün çeşitliliğini artırırken finansal kapsayıcılık ilkeleri doğrultusunda hareket eden Şirketimiz; kamu otoritelerinin hedeflediği geniş tabanlı finansal erişim vizyonuna güçlü katkılar sağlamaktadır.

Yüksek ödenmiş sermayesi, kârlılıkla büyüyen özkaynak yapısı ve sağlıklı gelişen alacak portföyü sayesinde Quick Finans, finansman sektöründeki köklü oyuncular arasında kısa sürede üst sıralara

yükselmiştir. KOBİ'ler ve küçük esnafı odağına alan iş modeli ile üretimden tedarike, stok yönetiminden satış süreçlerine kadar uzanan geniş bir alanda finansman desteği sunmaktadır. Banka kredileri yanında Tahvil ihraçları yoluyla sermaye piyasalarından sağlanan fonlama ile finansman kapasitesini istikrarlı şekilde güçlendirmektedir.

Yenilikçi ürünleri aldığı ödüllerle takdir gören Quick Finans, lider markalarla geliştirdiği stratejik iş birlikleri sayesinde ürün çeşitliliğini zenginleştirerek satıcı ağını yaygınlaştırmış ve Ülke genelinde güçlü bir kapsayıcılık düzeyine ulaşmıştır. Bu iş birlikleri, Quick Finans'ın sürdürülebilir büyüme ivmesini destekleyen önemli yapı taşlarıdır.

2025 yılında elde edilen performansın, Quick Finansal Ekosistem'in daha da güçlenmesine katkı sağlayacağına inanıyorum. Üçüncü tam faaliyet yılını tamamlayan Quick Finans'ın, Grup içindeki stratejik ağırlığının önümüzdeki dönemde daha da artacağı öngörülmektedir. Sigorta ürünleri yanında özellikle elektronik para kuruluşumuz Qpay ile derinleştirilmesi hedeflenen iş birliği projeleri sayesinde; ödeme sistemleri ve dijital cüzdan alanında geliştirilecek yeni ürün ve yetkinliklerle dijital finansman fonksiyonlarımızın kapsamının daha da genişletilmesi hedeflenmektedir.

Bu güçlü inancın temelinde; yalnızca sağlam mali yapımız ve yaygın satış ağıımız değil, aynı zamanda sektörde deneyim sahibi seçkin uzman kadromuzun geliştirdiği yenilikçi ve çeşitlendirilmiş ürün portföyü ile ulusal ve uluslararası lider markalarla tesis edilen iş birliklerinin yarattığı büyüme ivmesi bulunmaktadır.

Bu rapor döneminde ortaya konulan başarılarda emeği bulunan tüm Quick Finans çalışanlarına özverili katkıları için teşekkür ediyorum. 2026 yılında da başarı grafiğimizin yükselmeye devam edeceğine ve Quick Finans'ın sektörün geleceğini şekillendiren lider kuruluşlardan biri olacağına olan inancım tamdır.

Saygılarımla,

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

4.2 Genel Müdür'ün Mesajı

Quick Finans olarak yola çıktığımız ilk günden bu yana yalnızca bir finansman şirketi inşa etmeyi değil; Türkiye'de finansal hizmetler anlayışına yeni bir perspektif kazandırmayı hedefledik. Bir Sigorta Grubu tarafından kurulan ilk finansman şirketi misyonu ile giriş yaptığımız Sektörde, sigorta ve krediyi birbirini tamamlayan yenilikçi ürünleri, geniş yelpazedeki finansal çözümler halinde sunma vizyonuyla hareket ettik. Bugün geldiğimiz noktada, bu yaklaşımın sektörde güçlü bir karşılık bulduğunu ve örnek olacak yeni bir model oluşturduğunu gururla görmekteyiz.

2025 yılı, küresel ölçekte belirsizlik ve dalgalanmaların hâkim olduğu, ticaret dengelerinin değiştiği, yerel ölçekte ise finansal sıkılaştırma politikalarının belirgin şekilde hissedildiği, finansmana erişimin zorlaştığı ve regülasyonların sektörel dengeleri yeniden şekillendirdiği bir dönem olmuştur. Ancak Quick Finans bu dönemde, değişken ve kısıtlayıcı zorlu koşulları büyüme fırsatına dönüştürme kabiliyeti ile öne çıkmıştır. Güçlü sermaye yapımız, disiplinli risk yönetimimiz ve Maher Holding'in vizyoner destekleri ile; finansal piyasalardaki güvenilirliğimizi pekiştirerek, fonlama kapasitemizi daha da yükseltmiş bulunuyoruz.

Kuruluşumuzdan bu yana stratejik odak alanımız olan 2. El Oto Ekosistemi, büyüme vizyonumuzun merkezinde yer almaktadır. Sadece finansman sağlayan bir kurum olmanın ötesine geçerek; Sektörün büyüklük ve öneminin tüm ekonomik paydaşlarca algılanmasına yönelik girişimlerle ışık tutarak yön veren, veri üreten ve ortak aklı teşvik eden bir liderlik rolü üstlendik. Pazarın potansiyeline ve istikrarlı ve yükselen gelişimi yönüne inanarak, Otomotiv ticaretinin diğer önemli tedarikçilerinden olan 2. el ihale platformlarında da geniş bir kapsayıcılığa ulaşıp, tüm büyük ihale platformlarında aktif bir şekilde yer alan en etkili finansman şirketi haline geldik. Düzenli olarak yayımladığımız Quick Finans 2. El Oto Raporu, pazarın referans kaynaklarından biri haline gelmiş; gerçekleştirdiğimiz sektör zirvesi ile kamu, finans, sigorta ve otomotiv dünyasını aynı platformda buluşturarak sektörel diyaloga öncülük etmiş bulunuyoruz. Bu yaklaşımımız, Quick Finans'ın yalnızca finansal değil, düşünsel liderlik iddiasının da güçlü bir göstergesidir.

Bu çerçevede, 0 km araç piyasasının yedi kat büyüklüğünde hacmi ile 130 milyar USD'nin üzerinde hesaplanan devasa büyüklüğe sahip 2. El Oto Ekosistemi'ne olan inancımızı pekiştirecek adımları 2025 yılında da atmaya devam ettik. Bu, Sektörün hem devasa büyüklüğüne dikkat çekmek hem de istikrarlı, şeffaf, güvenilir ve sürdürülebilir gelişimine yönelik çalışma ve düşünce ortamı yaratarak katkı sağlama fikrimizi hayata geçirmek suretiyle bir ilki de gerçekleştirdik.

"Türkiye'nin Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!" mottosuyla, Nisan ayında, 300'den fazla kişiden oluşan Sektörünün liderleri, üst düzey yöneticileri, sektör paydaşları, sektöre yön veren Ülke sathındaki satıcıları, dijital kuruluş ve platformları yanında, Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu MASFED ve İstanbul Motorlu Araçlar Derneği İMAS, T.C. Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Dairesi Başkanı, Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı, Türkiye Sigorta Birliği (TSB) Başkan ve Başkan Yardımcıları düzeyindeki katılımcılar önemli değerlendirmeler ve yönlendirmelerde bulundular. Ayrıca, Sektörün ilk defa Quick Finans ev sahipliğinde bir araya gelmesinin kritik anlamı tüm katılımcılarca memnuniyetle dile getirildi.

Zirve çıktılarının sahadaki yansımalarının ve güncel gelişmelerin yerel düzeyde tüm paydaşlarca değerlendirilmesi amacıyla 50'den fazla bayimizin katılımıyla İzmir ve Ankara Çalıştayları gerçekleştirilmek suretiyle de piyasanın odağındaki birleştirici misyonumuzu sürdürerek, bölgesel ve yerel özellikler dikkate alınarak operasyonel süreçlerimizde talep ve ihtiyaçlara uygun yeni düzenlemeler yaptık.

Mobilitenin tüm alt segmentlerinde attığımız stratejik adımlar; global markalarla tesis ettiğimiz iş birlikleri ile daha da güçlenmiştir. Otomotivden ticari araçlara, treylerden motosiklete uzanan geniş bir

yelpazede çözüm ortağı olarak tercih edilmemiz, uluslararası ölçekte güvenilir ve sürdürülebilir bir finans partneri olduğumuzu teyit etmektedir.

Türkiye’de faaliyet gösterip yatırım planlayan Otomotiv Sektörünün global liderlerinden Chery, Jaecoo, SWM, DFSK gibi Çinli markaların, Türkiye’de Sakarya’da üretim yapan Rus ticari araç Tenax (Gazelle) ve Alman treyler devi Krone’nin finans partneri olarak tercih ettiği Quick Finans, yine global pazardaki lider markalarla iş birliği ile faaliyetlerini genişletti. Motosiklet Sektörünün satış lideri markası Honda ile distribütör anlaşmasına, ticari araçlarda Dünya liderlerinden olan Hollandalı Daf Trucks Türkiye ile Kamyon segmentinde, Temsa ile de Midibüs segmentinde önemli bir iş birliğine imza attık.

Türkiye’de bir ilk olan, Quick Finansal Ekosistem’inin finans dinamosu olarak stratejik pozisyona sahip Quick Finans, tüm pazara giriş kararları, geliştirilen yenilikçi ürünler, sistem altyapısındaki geliştirmeler ve hayata geçirdiği iş birliklerini Ekosisteme de değer yaratacak fayda ve çözümleri de hayata geçirmeye devam etmektedir. Sigorta Grubumuzun, Türkiye sahilinde yaygın halde bulunan 7.417 acentesine tanımlamış olduğumuz 5 Milyar TL düzeyindeki Hazır Kredi Limiti ile acente yazılımından ofis yenilemeye, elektronik ofis ürünlerinden şirket aracı alımına kadar birçok alanda ihtiyaçlarına destek olarak finans kaynağı yarattık. Aynı desteği, Ekosistemimizin parçası olan tedarikçilerimiz, eksperlerimiz, avukatlarımız, servis noktalarımıza kadar genişleyen bu yapı, Quick Finans’ın kapsayıcı finans anlayışının sahadaki somut yansımasıdır.

Diğer taraftan, kuruluş vizyonumuz doğrultusundaki dijital hedeflerimizin alt yapısını oluşturacak, müşteri ve satıcı deneyimini ileriye taşıyacak yenilikçi finansman çözümleri ve farklılaştırılmış yeteneklerle sahadaki gücümüzü bir adım daha öne çıkaracak, bir finansal çözüm platformu oluşturularak geniş yelpazede kredi kullandırım yetkinlikleri kazandıracak yeni bir altyapı inşa etmek üzere, 2024 yılı Mayıs ayında Set Yazılım firması ile başlayan iş birliğimiz ile Holding sinerjisini ortaya çıkaracak diğer bir Grup şirketlerimizden Valde ile birlikte hazırladığımız yeni nesil bayi portalimizi hizmete sunduk. Kullanıcı deneyimi, hız ve kolaylık açısından öne çıkan yeni bayi portalimiz satış noktalarımızda büyük beğeni ile karşılanarak taleplerin alınmasına üstünlük sağladığı gibi, dijital finansman kabiliyetlerine ulaşmamız yolunda da bize önemli bir katkı sağlayacaktır.

2025 yılında elde ettiğimiz finansal sonuçlar, stratejik yönümüzün doğruluğunu açıkça ortaya koymaktadır. Güçlü büyüme oranları, artan kredi hacmi, yükselen özkaynak yapısı ve sürdürülebilir kârlılık performansımız; yalnızca sayısal başarı değil, aynı zamanda sağlam bir kurumsal mimarinin göstergesidir.

Yüksek yetenek ve tecrübeye sahip dinamik bir ekiple zorlu ekonomik ve finansal koşullarda ancak Maher Holding’in finansal ekosistemi içerisinde oluşturulan güçlü sinerjinin ivmesini de yanına alan projelerimizi de içeren yolculuğumuzu ve başarı ile gerçekleştirdiğimiz diğer önemli aşamalarını ve rakamsal sonuçlarını şöyle özetleyebiliriz:

- 2025 yılında toplam 15,2 Milyar TL kredi kullanarak, 2024 yılına göre %83’lük bir büyüme gerçekleştirdik.
- Yaşayan kredi bakiyemizi de 2024 yılına göre %83 büyüme ile 7,8 Milyar TL seviyesine yükselttik.
- Öz kaynak büyüklüğümüz, 2024 yıl sonuna göre %13 artışla 1.272 Milyar TL seviyesine ulaştı.
- Faiz gelirimiz 3.077 Milyar TL olarak gerçekleşirken; vergi öncesi karımız da 180 Milyon TL oldu.
- Ülkemizin önde gelen markaları, distribütör, bayi ağı ve dijital ticaret platformları ile başlatılan iş birliklerimizin sektörde yaratmış olduğu güçlü ivmenin pazarda tanınma, bilinirlik, yaygınlık ve ilgi odağı olma, yönelim kazanılma yönündeki güçlü etkisi ile 16 ihale platformu, 25 distribütör, 40 marka ve 801 satıcıya ulaştık.
- Kurumsal varlığımızı tescilleyen, sektörde tanınırlık ve bilinirlik seviyesini yükselterek ticari faaliyetlerimizin gelişimini destekleyen, pazarda yaygınlık ve yönelim sağlanmasında önem arz

eden kurumsal iletişim, sosyal medya ve çeşitli iletişim mecralarında yayın, tanıtım aktiviteleri, sosyal sorumluluk ve uluslararası spor yarışmalarında sponsorluk faaliyetlerimiz, ulaşılan hedeflerimize ulaşılmasında dinamizm yaratarak önemli katkılar sağlamaya devam etti.

Şirketimiz yukarıda belirtilen hızlı gelişimini desteklemek üzere, Sermaye Piyasası Kurulu tarafından onaylanan ihraç tavanı kapsamında, yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere on üç adet tahvil ihracı gerçekleştirmiştir. Kurulduğumuz günden bu yana toplam 6,4 Milyar TL menkul kıymet ihracı, Şirketimizin mali gücü ile finansal piyasalara ulaşım yeteneklerinin ve yeni kaynak yaratma potansiyelinin bir göstergesi olmuştur.

Ayrıca, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'ndan 2024 yılında faaliyet iznini alan Grubumuzun elektronik para, dijital cüzdan ve ödeme şirketi Qpay ile işbirlikleri ve projeler geliştirmek için çalışmalara başlarken; güçlü dijital finans fonksiyonlarına ulaşmayı ve kredilendirme süreçlerimizin dijital yeteneklerinin yükseltilerek müşterilerimize çok daha hızlı ve daha geniş bir ürün çeşitliliği ile kredilendirme yelpazemizin genişletilerek, yeni müşteri edinimi ile müşteri tabanımızı genişletip yeni pazaryerlerine penetre etmeyi amaçlıyoruz.

Quick Finans; finansmanı sadece bir kredi ürünü olarak değil; ekonomik kalkınmayı en alt kırılımdaki ekonomik üniteleri kapsayıcı bir şekilde destekleyen stratejik bir araç olarak görmektedir. Finansman 4.0 vizyonu ve iddiasıyla çıktığımız yolda, veriye dayalı karar alma süreçleri, dijital yetkinlikler ve entegre ürün yapılarıyla sektörde dönüşümü hızlandırmaya devam edeceğiz. Bu çerçevede, aynı amaçları içtenlikle benimseyerek, özveri ve yüksek motivasyonla çalışan ve parlak başarılarla imza atan her bir çalışma arkadaşım hedeflerimizin gerçekleştirilmesinde övgüye değer bir rol üstlenmiştir. Tüm arkadaşlarımızın elde ettikleri başarı trendini 2026 yılında daha da yükselteceklerine olan inancım tamdır. Tüm bu başarılardaki çok değerli emekleri için tüm çalışma arkadaşlarımı gönülden kutluyorum.

Saygılarımla,

Nihat Karadağ

Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

5. Hesap Dönemine Ait Faaliyet Sonuçlarına İlişkin Özet Finansal Bilgiler

Şirket, faaliyetlerine 26 Ağustos 2022'de ilk kredisini kullanarak başlamıştır.

Şirket, 50 milyon TL sermaye ile kurulmuş olup, 31 Aralık 2025 itibariyle Şirket'in ödenmiş sermayesi 1.088 milyon TL'dir (31 Aralık 2024: 787 milyon TL).

2025 yılında Şirket 15,2 milyar TL kredi kullanmış, yıl sonu itibariyle 7,8 milyar TL kredi büyüklüğü ve 9 milyar TL aktif büyüklüğe ulaşmıştır. 2025 yıl sonu 180 milyon TL vergi öncesi, 145,4 milyon TL vergi sonrası net kar ile kapatan şirket, 3 milyar 40 milyon TL esas faaliyet geliri elde etmiştir.

Bugüne kadar Yurt içinde halka arz edilmeksizin nitelikli yatırımcılara satılmak üzere on üç adet tahvil ihracı olmuştur.

- 372 gün vadeli, vade sonunda %50,5 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 31 Ocak 2025 itfa tarihli, TRSQUIC12510 ISIN kodlu, 610 milyon TL nominal tutarlı
- 376 gün vadeli, vade sonunda %53 yıllık sabit faiz üzerinden 6 ayda 1 sabit faizli kupon ödemeli, 24 Mart 2025 itfa tarihli, TRSQUIC32518 ISIN kodlu, 270 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %57 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Temmuz 2025 itfa tarihli, TRSQUIC72514 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 370 gün vadeli, vade sonunda %55 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Eylül 2025 itfa tarihli, TRSQUIC92512 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 2 Aralık 2025 itfa tarihli, TRSQUICA2511 ISIN kodlu, 300 milyon TL nominal tutarlı
- 550 gün vadeli, vade sonunda %49 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 3 Temmuz 2026 itfa tarihli, TRSQUIC72613 ISIN kodlu, 220 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %41,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Şubat 2026 itfa tarihli, TRSQUIC22628 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 370 gün vadeli, vade sonunda %40,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 25 Mart 2026 itfa tarihli, TRSQUIC32617 ISIN kodlu, 200 milyon TL nominal tutarlı
- 390 gün vadeli, vade sonunda %56 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 16 Haziran 2026 itfa tarihli, TRSQUIC62622 ISIN kodlu, 450 milyon TL nominal tutarlı
- 372 gün vadeli, vade sonunda %48 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 22 Temmuz 2026 itfa tarihli, TRSQUIC72621 ISIN kodlu, 400 milyon TL nominal tutarlı
- 390 gün vadeli, vade sonunda %42,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 8 Eylül 2026 itfa tarihli, TRSQUIC92611 ISIN kodlu, 700 milyon TL nominal tutarlı
- 388 gün vadeli, vade sonunda %41,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 15 Ekim 2026 itfa tarihli, TRSQUICE2626 ISIN kodlu, 775 milyon TL nominal tutarlı
- 400 gün vadeli, vade sonunda %41,5 yıllık sabit faiz üzerinden vade sonunda tek kupon ödemeli, 3 Şubat 2027 itfa tarihli, TRSQUICE22717 ISIN kodlu, 300 milyon TL nominal tutarlı

JCR Avrasya Derecelendirme A.Ş., 30 Haziran 2025 tarihinde şirketimizin uzun vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "BBB+ (tr)", kısa vadeli ulusal kredi derecelendirme notunu "J2 (tr)" ve görünümünü "Durağan" olarak belirtmiştir. Diğer yandan uzun vadeli uluslararası yabancı para ve yerel para derecelendirme notunu "BB", görünümünü "Durağan" olarak belirlemiştir.

Şirket, finansal tablolarını bankalar, tüm finansal kurumlar ve düzenleyici kurumlar nezdindeki itibar ve finansal potansiyel ve borçlanma kapasitesini yükselterek, hedeflerine ulaşacak ve Maher Holding projelerine çok değerli bir katkı sağlayacaktır.

5.1 Ekonomik Ortam

Global Görünüm

2025 yılı; küresel ölçekte dezenflasyonun genel olarak devam ettiği, büyümenin zayıf ama görece dirençli seyrettiği; merkez bankalarının ise faiz indirimlerini veri-odaklı ve temkinli biçimde kademelendirdiği bir dönem oldu.

Yaşanan tarife şoklarına ve jeopolitik sıkıntılara rağmen 2025 yılında global ekonominin %2,8, 2026 yılında ise %2,7 büyümesi bekleniyor.

2025'te küresel büyüme, önceki yıllara kıyasla ılımlı kalırken; enflasyonun birçok ekonomide gerilemesi finansal koşullarda kademeli normalleşme beklentilerini güçlendirmiştir. Bununla birlikte, ticaret gerilimleri, jeopolitik riskler ve politika belirsizliği büyüme görünümü üzerinde aşağı yönlü riskler üretmiştir.

2025'te gelişmiş ülke merkez bankaları, enflasyondaki düşüşe karşın hizmet enflasyonu/ücret dinamikleri ve finansal istikrar hassasiyetleri nedeniyle 'bekle-gör' duruşunu korumuş; faiz indirimleri sınırlı ve temkinli ilerlemiştir.

Enerji ve emtia fiyatları dönem dönem jeopolitik haber akışına duyarlı olsa da; küresel talep görünümü ve arz dinamikleri fiyatlar üzerinde belirleyici olmuştur. Hisse piyasalarında belirli temalarda (özellikle teknoloji/AI) konsantrasyon tartışmaları öne çıkarken, kripto varlıklarda yüksek volatilitate devam etmiştir.

Türkiye

2025 yılı, enflasyonun düşeceği, TCMB'nin faizleri indireceği ve makul bir büyüme seviyesinin gerçekleşeceği şeklinde iyimser beklentilerle başladı ve senenin başlarında Türk Lirası varlıklar yatırımcılar tarafından talep gördü.

Ancak Mart ayında başlayan politik süreç, siyasi risk algısının yükselmesine ve ekonomi üzerindeki olumlu havanın bozulmasına yol açtı. TCMB 2024 yılı sonunda başlattığı ve %50 tavan seviyesinden %42,50 seviyesine indirdiği politika faizi indirim sürecine ara vererek, faizleri %46 seviyesine yükselterek, piyasalardaki döviz talebini engelleyebildi.

2025'te tüketici enflasyonu yıl sonunda belirgin şekilde gerilemekle birlikte, gıda ve hizmet kalemlerindeki katılık dönem dönem enflasyondaki düşüş hızını sınırlamış ve 2024 yılında %44,38 olarak gerçekleşen yıl sonu TÜFE, %30,89'a inmiştir. Hedeflenen enflasyon seviyesine ulaşamamış olması ve giderek katılaştıran enflasyon, 2026 için %16 olarak hedeflenen enflasyon rakamı üzerinde de belirsizlik oluşturmaya devam etmektedir. Nitekim hanehalkının enflasyon beklentisi halen %50 seviyelerinde bulunmaktadır.

Enflasyonu kontrol edebilme amacıyla getirilen makro ihtiyati kısıtlamalar nedeniyle finansmana erişimde yaşanan sıkıntılar ve yüksek finansman maliyetleri, daralan kar marjları, artan üretim maliyetleri ile yurtdışı talebin zayıf seyri şirketlerin nakit akışlarında bozulma yaratarak, konkordato ve iflas başvurularının rekor seviyelere çıkmasına neden oldu.

Öte yandan olumlu sayılabilecek kazanımlar arasında; CDS priminin yılın son günlerinde, 2018 başından itibaren gördüğümüz en düşük seviyelere inmesini sayabiliriz.

Ayrıca Merkez Bankası rezervlerinin USD 190 milyar üzerinde tarihi yüksek seviyesi, faizlerdeki düşüş eğilimi, makroihtiyati kısıtlamaların bazılarındaki gevşeme ve bütçe açığının endişe edilen seviyelerin altında kalacağı beklentisi de piyasalarda göreceli olarak olumlu sayılabilecek faktörler arasında.

Türkiye ekonomisi için 2025 yılı büyüme rakamları %3,8-%4 aralığında, 2026 yılı için %3,5, 2027 ise %4,2 olarak beklenmektedir.

5.2 2025 Yılı Faaliyetleri

Geniş yelpazede kredilendirme vizyonumuzdan hareketle yeni faaliyet alanlarına giriş yaparak Ülke sathında yaygın satış ağıımızı, Mart ayında devreye aldığımız modern ve kullanıcı dostu Bayi Portali ekranlarımızla birlikte güçlendirmeye devam ettik.

Türkiye’de bir ilk olan Quick Finansal Ekosistemi’nin hacimsel gelişimine odaklanarak yeni iş birliklerimizin faydasını Ekosistemin yararına olacak şekilde genişlettik.

“Türkiye’nin Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!” mottosuyla, Türkiye’nin ilk 2. El Oto Zirvesini gerçekleştirme fikrimizi tasarlayarak, devasa büyüklüğü sahip 2. El Oto Ekosistemi’ni bir araya getirdik. İzmir ve Ankara çalıştayları ile Zirve’nin etkilerini ve gündemini bölgesel düzeye ve sahaya indirerek zenginleştirdik.

Sponsorluklarımız, basında yoğun şekilde yer alan etkinliklerimiz ve iş birliklerimizle sosyal hayata değer katma misyonumuzu yerine getirmeye özen gösterirken markamızın daha geniş kesimler tarafından bilinirliğini artırdık.

Yeni Pazarlara Giriş ve Satış Ağının Güçlendirilmesi

Quick Finans, üçüncü tam yılının ilk yarısında da finansman sektöründe sürdürdüğü dikkat çeken istikrarlı büyümesi, 2.El Oto Ekosistemindeki önder ve güçlü konumu, yaygın satıcı ağı ile oluşan yönelim ve güveni doğru değerlendirerek, Dünya lideri uluslararası markalarla ve Ülkemizin lider firmalarıyla yeni iş birlikleri kurmaya devam etmiştir. Sektörde yükselen bir trend olan online araç satış kanallarının önde gelen firmalar ile sürdürdüğümüz güçlü ve yakın iş birliğine yine sektörün en büyük firmalarından Otonet, Oto Bravo ve Otogong da dahil edilerek toplamda 15 ihale platformundan kredi işlemleri gerçekleştirilmiştir. Aynı zamanda, Kamyon ve Motosiklet ile 2 yeni pazara giriş yaparak geniş yelpazede kredilendirme stratejimizi destekleyen uygun adımlar atılmıştır. Global ticari araç lideri markalardan DAF Truck Türkiye, Doğu Scania ve Temsa ile protokol yapılmış katkı paylı kampanyalara dahil olunmuştur. Türkiye motosiklet pazarının satış lideri Honda Motosiklet, İsoTLar Grup, Yamaha, Kawasaki, KTM çatısı altında faaliyet gösteren ARN Motors gibi firmalar ile satıcı sözleşmeleri imzalanmış ve katkı paylı kampanyalar devreye alınmıştır. Filo ve Okm ile 2. El Oto iş birliklerinde Tunalar Topluluğu’na bağlı çalışan RentGo, RentGo Filo, 24.000 adet otomotiv filosuna sahip Yakut Filo, Eva, Avek, Filoteknik, Dicle Fza, Gürel otomotivin bünyesinde faaliyete başlayan Wity car gibi sektöründe büyük firmalara iş birliği çalışmaları yapılmıştır. Otomobilen ve Tunalar Otomotiv ile marka iş birlikleri ağı güçlendirilip çeşitlendirilmiştir.

Ticari finansman alanında, 2.El Oto Ekosistemindeki tüm paydaşlara yönelik derinliğimizi artıracak otomotiv yan sanayi, yedek parça, servis kredisi alanlarında faaliyetlerimiz genişletilmiş ve sektörün önde gelen 13 firması ile satıcı anlaşması yapılmıştır. Bunlarda en önemlisi 116 ülkede 1.756 distribütör

ile faaliyet gösteren dünyanın en büyük oto yedek parça organizasyonu Group Auto ile yapılan iş birliği olmuştur.

Aşağıda, 2025 yılı boyunca gerçekleştirdiğimiz önemli faaliyetler, büyüme stratejimiz ve gelecek hedeflerimiz detaylandırılmıştır.

Quick Finansal Ekosistemi'nin Güçlenmesi

Türkiye'de bir ilk olan Quick Finansal Ekosistemin finans dinamosu olarak stratejik bir rol üstlenen Quick Finans, Ekosistemin finansal ve niteliksel boyutunun büyüüp gelişmesine önemli katkılar sunmuştur.

Ana gelişmeler:

- Faaliyet iznimize kapsamındaki Konut Finansmanı Lisansımızı hayata geçirmek suretiyle, aktif konut kredisi kullandıran tek finans finansman şirketi olduk.
- 7.400 sigorta acentesi ve paydaşımıza tanımlanmış olan Hazır Kredi limitleri toplam 5 Milyar TL'ye yükseltilmiştir.
- Hazır Kredi limitlerinin kullanımına yönelik firmaları ile satıcı sözleşmesi imzalanmıştır.
- Ekosistem paydaşlarımızın otomobil, ofis mobilyası, yazılım ve donanım, bilgisayar, yedek parça stoku ve Q Car franchise yatırımlarını içeren toplam toplamda 24 acenteye 49.9 mio kredi kullandırılmıştır.
- Ekosistem paydaşlarımız aracılığı ile yönlendirilen firmalara ilave 270 Milyon TL ticari finansman sağlanmıştır.
- İş birliği yaptığımız ihale platformları; Borusan Next İhale, İkinciye.com, Çelik Motor ve Otobid ihale platformları ile birçok özel ihale ve kampanyalar düzenlenmiştir. Grup şirketimiz QCAR'ın araçlarının ihale ile satışı için de ayrıca özel finansman kampanyaları düzenlenmiştir
- 2022 yılında başlayan Quick Finans ile Chery iş birliği, Grubumuzun amiral gemisi olan Quick Sigorta'nın Chery ile marka kasko anlaşması imzalaması ile gelişim sağlanmıştır.
- Quick Hayat ile hayat sigortası hediye kredi kampanyasına başlayarak toplamda 1,5 Milyon TL düzeyinde ve 1.599 adet krediye bağlı sigorta poliçesi üretimi gerçekleştirilmiştir.
- Quick ekosisteminden limit bilgisi bilgi almak isteyen, yeni ürünlerin tanıtımı ve kullanılması için eğitim ve bilgi vermek üzere Quick Sigorta Acentelerine yaklaşık 5.000 çağrı ve iletişim karşılanmıştır.
- Satıcılarımızı Quick Sigorta acenteliği ve QCAR bayiliğine kazandırarak Ekosistem için de büyümelerine imkân tanınmıştır. Ayrıca QCAR bayiliği alan 6 QCAR lisansiyerine 132 milyon TL kredi kullandırımı gerçekleştirilmiştir.
- Grup şirketimiz Qpay'in pos hizmetlerini satıcı ağımıza sunarak tahsilat yeteneklerini geliştirmelerine destek olmaktayız.

Türkiye’de bir ilk: Quick 2. El Oto Zirvesi

2.El Oto Sektörünün tüm paydaşlarını ilk defa bir araya getiren Zirve, “Türkiye’nin Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!” mottosuyla, 16 Nisan Çarşamba günü İstanbul Kozyatağı Quick Tower’da, Quick Finans’ın fikri girişim ve ev sahipliğinde, 300’den fazla katılımcıyla gerçekleşti. Zirve’ye Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu MASFED ve İstanbul Motorlu Araçlar Derneği İMAS ta katılımlarıyla destek verdi.

Quick 2. El Oto Zirvesi’ne, Sektörünün liderleri, sektör ile ilgili devlet temsilcileri-bürokratlar, üst düzey yöneticileri, sektör paydaşları, sektöre yön veren Ülke sathındaki satıcıları, dijital kuruluş ve platformları, sektör dernek, federasyon ve finansal kurumlar temsilcileri katıldı.



bulundular.

Sunumunu ekonomi gazetecisi ve TV programcısı Noyan Doğan’ın yaptığı, Zirve’nin açılış bölümünde; Maher Sigorta Grubu Başkanı ve Türkiye Sigorta Birliği Başkan Yardımcısı Ahmet Yaşar, T.C. Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Motorlu Kara Taşıtı Ticareti Dairesi Başkanı Özgür Karacaoğlu, Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkanı Ali Emre Ballı ve Türkiye Sigorta Birliği (TSB) Başkanı Uğur Gülen söz alarak önemli açıklama ve yönlendirmelerde



Zirve’nin ilk bölümünde Quick Finans Genel Müdürü Nihat Karadağ; “2.El Oto Piyasa Potansiyeli, Gelişimi ve Finansmanı” konulu sunumu ile 2. El Oto Ekosistemi’nin önemli boyutu, gelişim ve paydaşlarına dair önemli verileri paylaşımını takiben, “Türkiye Ekonomisinde Olası Gelişmeler ve Taşıtların Kredileri Pazarına Etkileri” konulu ilk panelde finansal danışman ve gazeteci Ali Ağaoğlu ile global ve ulusal ekonomideki gelişmeleri ve tespitlerini paylaşırken geleceğe dair beklentilerini ilettiler.



Quick 2. El Oto Zirvesi’nin “İkinci El Satış Kanalları ve Ekosistemi” isimli ikinci panelinde ise Gülan Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Ziya Alp Gülan moderatörlüğünde İstanbul Motorlu Araçlar Derneği Başkanı Hasan Görkem Konu, Autorola Türkiye Genel Müdürü Oğuzhan Saygı, sektörün genç nesil girişimcilerinden İsmail Çalmaz ve Cem

Bilgiç Dünya’da ve Türkiye’de araç sahipliğinin gelişimi, 2. El Oto piyasasına dair tespitler, elektrikli araçlara olan talep ve büyüyen gelişmek için sektörün finansman ihtiyacına dair görüşlerini paylaştı.

Quick 2. El Oto Zirvesi Bölge Çalıştayı: İzmir ve Ankara



Türkiye’nin ilk ve tek 2. el otomotiv konferansı olan Quick 2. El Oto Zirvesi’nin bölgesel devam toplantıları kapsamında, 27 Mayıs 2025 tarihinde İzmir’de Ege Bölgesi Çalıştayı, ardından 18 Haziran 2025 tarihinde Ankara’da Bölge Çalıştayı gerçekleştirilmiştir. Organizasyonlarda bölgenin önde gelen 2. el otomotiv firmaları, Türkiye’nin önemli ihale platformları, sektör tedarikçileri ve Quick Finans ekosistem şirketleri bir araya gelmiştir.

“Türkiye Otomotiv Pazarını 2. El Belirler!” mottosuyla düzenlenen çalıştaylarda; finansmana erişim koşulları, regülasyonların sektöre etkileri, piyasa beklentileri ve operasyonel ihtiyaçlar doğrudan sektör temsilcileriyle değerlendirilmiştir.

Gerçekleştirilen bölgesel buluşmalar sonucunda:

- Sektör paydaşlarıyla doğrudan temas güçlendirilmiş,
- Bölgesel dinamiklere yönelik veri ve geri bildirimler operasyonel süreçlere entegre edilmiştir,
- Quick Finans’ın 2. el otomotiv ekosistemindeki lider ve birleştirici rolü pekiştirilmiştir,
- Stratejik iş birliklerinin derinleşmesi için somut adımlar atılmıştır.

Bu organizasyonlar, Quick Finans’ın yalnızca finansman sağlayan bir kurum değil; sektörün sürdürülebilir gelişimine yön veren stratejik bir çözüm ortağı olduğunu ortaya koymuştur.



Mobilite Sektörünün gelişimine katkı sağlayan girişimler

Quick Finans, mobilite sektöründeki güçlü konumunu daha da pekiştirecek, marka iş birlikleri, distribütörleri, satıcıları, ihale platformlarındaki etkinlikleri ile ikinci el otomotiv finansmanında pazar liderliğine ulaşmış ve yeni iş birlikleri ve Türkiye’de ilk defa düzenlenen 2. El Oto Zirvesi ve devamındaki bölge çalıştayı ile öne çıkmıştır.

Aylık olarak yayınlanan, SmartIQ iş birliği ile hazırlanarak sektörel trendlerin ve beklentilerin paylaşıldığı Quick Finans 2. El Oto Raporu da, pazara analiz ve değerlendirmelerle fayda kattığı gibi, paydaşlarımızla kurduğumuz güçlü bağın bir ürünü ve sektördeki ışık tutan yönlendirici rolünün bir göstergesi olmuştur.

İkinci El Araç Finansmanı

- 119 adet yeni 2.El Oto Satıcısı edinimi gerçekleştirilmiştir. İstanbul ve Türkiye genelinde 35 ilde toplamda 800+ bayi ziyareti yapılmıştır.
- 2024 yılında iş birliğine başladığımız Otobid İhale Platformunda Grup şirketimiz QCAR'ın araçlarının ihale ile satışı için özel kampanyalar düzenlerken, Çelik Motor, Borusan, Otobid ihale platformlarında Ziraat Filo araçlarının ihale ile satışı için ortak kampanyalar yapılmıştır.
- Tunalar Topluluğu'na bağlı Otomobilen firması ile iş birliği sözleşmesi imzalanmıştır.

Sıfır Araç Finansmanı

- İlgili dönemde 48 adet sıfır km yetkili satıcısı edinimi yapılarak yaygın bayi ağıımız genişletilmiştir. Alj Toyota Satış Noktaları, Kuzen Oto, Otomol, Coşkun Oto gibi sıfır araç bayilikleri dışında SWM Türkiye ile iş birliğine gidilerek, Eskişehir de faaliyete geçen SWM marka araç üretimi yapan Urzat ile işbirliği partnerliği başlatılmıştır.

Ticari Araç Finansmanı

- Ticari araç sektörünün önemli markaları olan DFSK ve Tenax'ta 0 faizli kampanyalar gerçekleştirilmiştir.



- Kamyon pazarına giriş yapılmış ve global ticari araç pazarının lider firmalarından DAF Trucks Türkiye ve Doğu Scania ile iş birliği anlaşması imzalanmıştır.
- Otobüs, midibüs ve kamyon üreticisi olan Temsa otomotiv ile iş birliği anlaşması yapılmış, kampanyalara dahil olunmuştur.

Filo Kredileri

- RentGO Filo, YKT Filo, Eva Filo olmak üzere 12 filo şirketi ile iş birliği anlaşması imzalanmıştır.

Motosiklet Kredileri

- 2025 yılının ilk yarısında sektörün önde gelen markası Honda Motosiklet ile distribütör anlaşması kapsamında katkı paylı kredi kampanyası düzenlenerek ilgili dönem içinde ilk etapta 12 Honda motosiklet bayisi satıcı tanımları yapılmıştır.
- İsohtar Motor çatısı altında yer alan 6 motosiklet markası için iş birliği sözleşmesi imzalanmıştır.
- Yamaha, KTM, Doğan Trend, Kawasaki, Honda gibi işbirliği yapılan motosiklet markalarının bayileri ile satıcı edinim süreçleri gerçekleştirilerek 32 adet yeni bayi sisteme katılmıştır.

- ARN Motors bayisi ile işbirliği kapsamında Quick ekosistemine dahil olan Quick sigorta acenteliği ve Qpay sanal pos anlaşmaları sağlanmıştır. Ayrıca kampanya dönemlerinde bayinin müşterilerine özel Quick Sigorta poliçe ürün geliştirmesi projeleri yürütülmüştür.

Oto Servis, Yedek Parça, Aksesuar Kredileri

- Bireysel müşterilere yönelik, Otosoylu Otomotiv Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi'nin Midas markası ile periyodik bakım, lastik satış ve değişim hizmetlerini verdiği İstanbul'da, katkı paylı kredi kampanyası düzenlenerek hızlı kredilendirme hizmeti müşterilerle buluşturulmuştur.
- 116 ülkede 1.756 distribütör ile faaliyet gösteren dünyanın en büyük oto yedek parça organizasyonu Group Auto ile satıcı sözleşmesi imzalanmıştır.

Oto Dışı Ticari Krediler

- Dijital Ticari Kredi hizmetimizin devreye alınması sayesinde, ticari kredilerden alınan pay giderek artarken satıcı adedi 100 firmaya yükselmiş; kullandırılan ticari finansman kredi tutarı, geçen yıla göre 18 kat artışla, 1 Milyar TL'ye ulaşmıştır.
- Quick Finansal ekosisteminin gelişmesine odaklanılmış, sigorta acentesi ve sigorta tedarikçisi firmalara sağlanan finansmanın yanı sıra paydaşlar aracılığı ile yönlendirilen işler dahil 450 Milyon TL tutarında plasman yapılmıştır.
- Qcar acentelerinin aynı zamanda Quick Finans aracısı işlem noktaları olmaları amacı ile çalışma başlatılmıştır.
- Faaliyet gösterilen sektörler otomotiv yan sanayi, teknoloji ve hazır gıda alanlarında yapılan iş birlikleri ile genişletilmiş, Doğanay Gıda, Krone Treyler, Cw Enerji, Kiralabunu gibi sektörün lider firmalarının yanı sıra Group Auto gibi global firmalar ile çalışma yapılmıştır.

Konut Finansmanı

- BDDK tarafından verilmiş olan ve az sayıda finansman şirketinin sahip olduğu konut finansmanı lisansımızı hayata geçirerek, aktif konut kredisi kullandıran Türkiye'nin tek finansman şirketi olduk.
- Verdiğimiz ilk konut kredimizle, finansal ürün çeşitliği ile finansal kapsayıcılık ilkelerine bağlı olarak, kredi portföyümüzü çeşitlendirdik.
- Grubumuzun inşaat şirketi QC İnşaat ile Satıcı Genel Sözleşmesi imzaladık.
- QC İnşaat ve MHR GYO ile sözleşme imzalayarak, başta QFLATS Kurtköy projesi için kredi çözümleri olmak üzere, Grubumuzun gelecekteki tüm Bina Tamamlama Sigortalı Kentsel Dönüşüm ve maketten satış projelerinde finans partneri olmak konusunda adım attık.

Dijital Altyapı ve Finansal Çözüm Platformu

2025 Mart ayındaki Yeni Sistem Projesi geçişi ile, dijital altyapımız ve finansal çözüm platformumuz, modern ve esnek mimari ile yenilenmiştir. Burada amacımız, "Yeni Nesil Finansman Şirketi" vizyonu doğrultusunda, satıcı deneyimini merkezine alan, hızlı, esnek ve ölçeklenebilir bir dijital altyapı oluşturarak iş ortaklarımızın finansman süreçlerini daha etkin ve rekabetçi şekilde yönetmelerini sağlamaktır.

Yeni sisteme geçiş sonrası kalan 9 aylık sürede, devreye alınan 6 adet proje ve 2026'ya girerken iş ortaklarımızla birlikte çalışmalarını devam eden 10 adet proje ile paralelde yürütülen 195 adet geliştirme ve 425 adet iyileştirme talepleri ile birlikte, bir yandan yukarıda belirtildiği üzere ekosistem entegrasyonuna yönelik düzenlemeler yapılırken bir yandan da hem çalışan memnuniyeti hem de bayi memnuniyetini merkezine alan ve operasyonel verimliliği hedefleyen geliştirmeler devreye alınmıştır.

Diğer yandan, veri merkezli yönetim anlayışını destekleyecek analitik dönüşüm süreci de bu sene başlatılmış, karar alma mekanizmalarını güçlendirecek veri ve analitik kabiliyetlerin inşasına stratejik bir başlangıç yapılarak geliştirilen İş Zekâsı Uygulaması kullanıma alınmış, bu kapsamda çalışanların eğitimine başlanmıştır.

Kredilendirme ve Müşteri Hizmetleri Süreçleri Gelişimi

2025 yılında rutin kredi başvuru değerlendirme süreçlerinin yanı sıra limit başvuruları, satıcı başvuruları da değerlendirilmiş olup sonuçlandırılmıştır. Ayrıca, şirketin pazar ve büyüme stratejilerine uygun olarak tahsis stratejileri; gerek takibe intikale eden krediler için gerekse de izlemedeki kredilerin düzenli olarak incelemeleri ve portföy analizleri sonucunda gözden geçirilmektedir.

Değerlendirme süreçlerindeki otomasyon oranlarının yükseltilmesine yönelik adımlar atılmaya devam edilerek önemli bir başarı seviyesine ulaşılmış, sistemsal olarak veya manuel değerlendirilen başvurulardan kredi kullandırmaya dönenler ile ilgili olarak evrak kontrolleri gerçekleştirilmiştir. Kalite Yönetimi kapsamında müşterilerden ulaşan şikayetler tüm iletişim kanallarından toplanıp yanıtlanıp çözüme kavuşturulmuştur. Takip süreçlerine daha az kredilerin intikal etmesi için etkin tahsilat stratejileri uygulanmıştır.

Sponsorluk Faaliyetleri ve Etkinliklere Katılım

- Ülkemizin önemli uluslararası açık deniz yüzme etkinliklerinden olan, %52'si kadın olmak üzere 18 ülkeden 600'e yakın sporcunun kulaç attığı 2025 Aquachallenge Yüzme Yarışmalarının



sponsorlarından biri olarak su sporlarına desteğimizi sürdürdük. Şirketimizin Hem Finans sponsoru olduğu hem de Genel Müdür Nihat Karadağ'ın aktif yarışmacı olarak katıldığı Şampiyonanın Kaş ve Marmaris'te gerçekleşen etaplarında, 2016 Olimpiyat Oyunları'nda bireysel altın madalya kazanmış, üç kez Olimpiyat madalyası sahibi "Onur Konuğu" Danimarkalı yüzücü Pernille Blume ile açık su yüzme dalında biri geçen yıl Paris Olimpiyatları

olmak üzere iki olimpiyat altın madalyası ve dört dünya şampiyonluğu ile havuzda da dünya şampiyonluğuna sahip Sharon Van Rouwendaal da yer aldı. Ülkenin önde gelen prestijli ve sektörlerine yön veren diğer sponsor marka ve firmalarının da yer aldığı Şampiyonanın basında ve sosyal medyada geniş yer bulması sayesinde Şirket tanıtımına önemli katkı sağlandı.

- Quick Finansall toplantıları ve etkinlikleri kapsamında Anadolu'nun birçok ilinde düzenlenen motosiklet festivallerinde ve Ticaret ile Sanayi Odaları ziyaretlerinde yer alınarak, Ülke yanında geniş kitlelere ulaşılırken iş dünyası ve sektör temsilcileri ile de ilişkiler güçlendirildi.

Sonuç ve Gelecek Hedefleri

2026 yılında, Quick Finansal Ekosisteminde sigorta ile bütünleşik ürünler geliştirerek geniş yelpazede kredilendirme vizyonumuz çerçevesinde giriş yapacağımız yeni faaliyet alanlarımız aşağıda sıralanmıştır.

- Türkiye sathında yaygın iş ortağı ağımızı hızla artırarak yaygınlığımızı pekiştirip Finansman Şirketleri arasında en fazla satıcı adedine sahip olmayı hedeflemekteyiz.
- Sigorta Grubumuzun gücünü kullanarak, Motosiklet Sektörü'nde yaygınlaşarak motosiklet kullanıcılarının öncelikle tercih ettiği ve finansman çözümleri bulabildiği marka olmayı planlıyoruz.
- **Türkiye'de ilk defa bir Sigorta Grubu tarafından kurulan yeni nesil finansman şirketi olma vizyonumuzdan hareketle**, sigorta ile bütünleşik yenilikçi ve hibrit kredi çözümlerimiz daha da yaygınlaştıracak, servis, yedek parça ve aksesuar ürünlerinin tedarik zinciri finansmanı başta olmak üzere oto dışı ticari kredilerde derinleşmeye devam edilecektir.
- Yerel ve uluslararası iş birliklerini artırarak Quick Ekosisteminde sigorta ve ödeme sistemleri ürünleri ile bütünleşik yeni finansman çözümleri geliştirilecektir.
- **Grubumuzun Bina Tamamlama Sigortalı kentsel dönüşüm ve maketten satış projeleri başta olmak üzere konut finansmanı**
Konut finansmanı lisansına sahip az sayıda finansman şirketinden biri olan Şirketimiz, diğer faaliyetlerinin yanında Quick Sigorta'nın Ülkemizde öncülüğünü kapıldığı "Bina Tamamlama Sigortalı Kentsel Dönüşüm ve Bina Yenileme ve Güçlendirme" projelerinin finansmanında da aktif rol almaya devam edecektir.
- **Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'ndan 2024 yılında faaliyet iznini alan Grubumuzun elektronik para ve dijital cüzdan şirketi Qpay ile geliştirilecek işbirlikleri ve projelerle;** Kredilendirme yelpazemizin genişletilerek, yeni yaygın hedef kitlelere ve pazarları ulaşılması, kredilendirme süreçlerimizin dijital yeteneklerinin yükseltilerek müşterilerimize çok daha hızlı ve daha geniş bir ürün çeşitliliği ile cevap verilmesi, satıcı ağımız ve pazar yerlerinde etkin bir şekilde yer alarak güçlü dijital finans fonksiyonlarına ulaşılması hedeflenmektedir.

5.3 2025 Yılı Yatırım Faaliyetleri

2025 yılında altyapısında operasyonel verimlilik ve iş süreçlerinin kalitesini arttırmak amacıyla sistem, yazılım ve donanım alanında yatırımlara ve çalışmalarına devam ederken SET Yazılım'dan hizmet almaya başlayarak satıcı deneyimi ve memnuniyetini üst seviyeye çıkartmıştır.

Şirket, iş modelini ve hedeflerini gerçekleştirmesinde rekabet avantajı üreten bilgi ve iletişim teknolojileri hizmetlerini geliştirmek amacıyla yazılım, donanım ve hizmet alanlarında yatırımlarını sürdürmüş ve bu alandaki gelişimine devam etmektedir.

Tüm sistem, ağ, bağlantı, sunucu, depolama alanı, yedekleme alanı donanımları ve bunlara ilişkin lisans alımı gerçekleştirerek ileri teknoloji altyapısını kurmuş, Birincil ve İkincil sistemleri oluşturarak iş sürekliliği çerçevesinde gerekli yatırımları gerçekleştirmiştir.

Bilgi Güvenliği alanında yapılan donanım ve yazılım yatırımları ile güçlü bir fiziksel ve mantıksal bilgi güvenliği alanı oluşturmuştur. Bilgi güvenliği faaliyetlerini farkındalık eğitimleri ile desteklemiş ve personelin güçlendirilmesini sağlamıştır. Ses sistemlerine yatırım yaparak santral ve çağrı merkezi altyapısını kurmaya başlamış olup bu alandaki geliştirmelerine devam etmektedir.

Şirket, ilgili dönemde, stratejileri doğrultusunda kredi yönetim sisteminin değiştirilmesi çalışmalarına başlamış ve bu kapsamda yeni yatırım anlaşmaları yapmıştır. 2025 yılında yapılan faaliyet yatırımları şunlardır:

Yatırım Kalemi	Yatırım tutarı (bin TL)
Yazılımlar	50.120
Kullanım hakkı varlıkları	4.304
Büro makineleri	1.225
Özel maliyetler	12
Toplam	55.661

5.4 Finansal Tablolar

Şirket'in faaliyet dönemi sonundaki özet finansal tabloları aşağıda yer almaktadır:

Finansal Durum Tablosu (bin TL)

BİLANÇO - AKTİF KALEMLER	31.12.2025	31.12.2024
NAKİT, NAKİT BENZERLERİ ve MERKEZ BANKASI	458.834	337.091
İTFA EDİLMİŞ MALİYETİ İLE ÖLÇÜLEN FİNANSAL VARLIKLAR (Net)	8.034.276	4.418.981
Finansman Kredileri	7.765.536	4.255.637
<i>Tüketici Kredileri</i>	1.033.476	608.917
<i>Taksitli Ticari Krediler</i>	6.732.060	3.646.720
Takipteki Alacaklar	430.097	241.439
Beklenen Zarar Karşılıkları/Özel Karşılıklar (-)	161.357	78.095
MADDİ DURAN VARLIKLAR (Net)	25.353	35.578
MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR (Net)	81.586	71.608
CARİ DÖNEM VERGİ VARLIĞI	82.014	56.401
ERTELENMİŞ VERGİ VARLIĞI	90.077	27.559
DİĞER AKTİFLER	58.082	35.760
SATIŞ AMAÇLI ELDE TUTULAN VARLIKLAR (Net)	170.455	-
AKTİF TOPLAMI	9.000.677	4.982.978

BİLANÇO - PASİF KALEMLER	31.12.2025	31.12.2024
ALINAN KREDİLER	2.893.797	771.519
KİRALAMA İŞLEMLERİNDEN BORÇLAR (Net)	10.159	13.847
İHRAÇ EDİLEN MENKUL KIYMETLER (Net)	4.539.220	2.906.249
KARŞILIKLAR	54.414	19.024
<i>Çalışan Hakları Yükümlülüğü Karşılığı</i>	8.262	3.833
<i>Genel Karşılıklar</i>	46.152	15.191
CARİ VERGİ BORCU	97.083	81.349
DİĞER YÜKÜMLÜLÜKLER	134.065	64.450
ARA TOPLAM	7.728.738	3.856.438
ÖZKAYNAKLAR	1.271.939	1.126.540
<i>Ödenmiş Sermaye</i>	1.087.625	787.000
<i>Kar Yedekleri</i>	38.915	67.206
<i>Dönem Net Kar veya Zararı</i>	145.399	272.334
PASİF TOPLAMI	9.000.677	4.982.978

Kar veya Zarar Tablosu (bin TL)

KAR/ZARAR TABLOSU	01.01.2025	01.01.2024
	31.12.2025	31.12.2024
ESAS FAALİYET GELİRLERİ	3.039.725	1.764.494
FİNANSMAN KREDİLERİNDEN GELİRLER	3.039.725	1.764.494
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Faizler</i>	2.991.185	1.742.047
<i>Finansman Kredilerinden Alınan Ücret ve Komisyonlar</i>	48.540	22.447
FİNANSMAN GİDERLERİ (-)	(2.132.194)	(1.094.205)
<i>Kullanılan Kredilere Verilen Faizler</i>	(677.758)	(415.286)
<i>Kiralama İşlemlerine İlişkin Faiz Giderleri</i>	(2.416)	(2.475)
<i>İhraç Edilen Menkul Kıymetlere Verilen Faizler</i>	(1.398.140)	(648.465)
<i>Verilen Ücret ve Komisyonlar</i>	(53.880)	(27.979)
BRÜT K/Z (I+II)	907.531	670.289
ESAS FAALİYET GİDERLERİ (-)	(577.407)	(349.701)
<i>Personel Giderleri</i>	(246.118)	(154.947)
<i>Kıdem Tazminatı Karşılığı Gideri</i>	(2.370)	(1.091)
<i>Genel İşletme Giderleri</i>	(266.928)	(155.429)
<i>Diğer</i>	(61.991)	(38.234)
BRÜT FAALİYET K/Z (III+IV)	330.124	320.588
DİĞER FAALİYET GELİRLERİ	101.815	103.200
<i>Bankalardan Alınan Faizler</i>	86.189	83.708
<i>Kambiyo İşlemleri Karı</i>	9.415	10.977
<i>Diğer</i>	6.211	8.515
KARŞILIK GİDERLERİ	(249.169)	(87.776)
<i>Özel Karşılıklar</i>	(88.664)	(77.595)
<i>Genel Karşılıklar</i>	(30.960)	(10.181)
<i>Diğer</i>	(129.545)	-
DİĞER FAALİYET GİDERLERİ (-)	(2.806)	(5.664)
<i>Kambiyo İşlemleri Zararı</i>	(2.806)	(5.664)
NET FAALİYET K/Z (V+...+VIII)	179.964	330.348
SÜRDÜRÜLEN FAALİYETLER VERGİ KARŞILIĞI (±)	(34.565)	(58.014)
<i>Cari Vergi Karşılığı</i>	(97.083)	(81.349)
<i>Ertelenmiş Vergi Gelir Etkisi (-)</i>	62.518	23.335
DÖNEM NET KARI/ZARARI (XV+XX)	145.399	272.334

6. Yönetim ve Kurumsal Yönetim Uygulamalarına İlişkin Bilgiler

6.1 Yönetim Kurulu Başkan ve Üyeleri

Adı Soyadı	Görevi	Görev Dönemi
Mahmut Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Başkanı	28.11.2024 - 28.11.2027
Levent Uluçeçen	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	28.11.2024 - 28.11.2027
Nihat Karadağ	Yönetim Kurulu Üyesi / Genel Müdür	28.11.2024 - 28.11.2027
Ahmet Yaşar	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Uğur Tevfik Doğan	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Gökay Erdemoğlu	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Şenol Küni	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027
Volkan Yıldız	Yönetim Kurulu Üyesi	28.11.2024 - 28.11.2027

Mahmut Erdemoğlu – Yönetim Kurulu Başkanı

1965 yılında Adıyaman ilinin Besni ilçesinde doğdu. Babasının işi gereği aile, 1970 yılında Gaziantep'e taşındı.

İlk, orta ve liseyi Gaziantep'te okudu. Üniversite eğitimini Gazi Üniversitesi İ.İ.B.F. İşletme Bölümü'nde tamamladı. 1988 yılında Aile şirketinde iş hayatına başladı. Bu dönemde Dinarsu Halı Yönetim Kurulu Başkanı, Merinos Halı Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Erdemoğlu Holding Yönetim Kurulu Üyesi görevlerinde bulundu. Gaziantep Genç İşadamları Derneği ve Besnililer Eğitim – Kültür ve Dayanışma Derneği yönetimlerinde görev aldı.

2014 yılı sonunda Aile şirketlerindeki görevlerinden ayrılarak, İstanbul'a yerleşti. 2015 yılında Maher Yatırım Holding A.Ş.'yi kurdu. Holding çatısı altında, Quick Sigorta A.Ş., Corpus Sigorta A.Ş., Quick Finansman A.Ş., Matger İnşaat ve Turizm A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş., Solar Energy A.Ş., Menova Eğitim ve Danışmanlık A.Ş. ve Valde Bilişim Teknolojileri A.Ş. ile farklı sektörlerde faaliyet göstermektedir.

Halen Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

Aynı zamanda Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'nin iştirakleri olan MHR Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş., Quick Finansman A.Ş., QPAY Elektronik Para ve Ödeme Hizmetleri A.Ş., QCAR Araç Kiralama ve Mobilite Hizmetleri A.Ş., Qtower Gayrimenkul Yönetim ve Enerji Ticaret A.Ş., QC İnşaat Proje Mümessillik Gayrimenkul Yatırım A.Ş. ve Quick Hayat Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır.

TÜSİAD üyesi olan Erdemoğlu, evli ve 2 çocuk babası olup, İngilizce bilmektedir.

Levent Uluçeçen – Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

1961 yılında Ankara'da doğdu. 1984 Yılında Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu. Sigortacılık kariyerine 1986 yılında Ray Sigorta'nın finans departmanında başladı. Ana görevleri arasında genel muhasebe, bütçe ve raporlama, tahsilat ve fon yönetimi bulunmaktaydı.

Ray Sigorta'nın özelleştirme projesinde görev aldı. Ray Sigorta'nın Doğan Holding tarafının satın alınmasından sonra şirketin yeniden yapılandırma ve genel müdürlüğünün İstanbul'a taşınma operasyonu yönetiminde görev aldı.

Kariyerine Doğan Emeklilik ve Hayat Şirketi'nin kuruluşunu Finans Direktörü olarak gerçekleştirerek devam etti.

2007 yılında Ergo Sigorta Denetim Müdürlüğü görevine atandı. 2009 yılında HDI Sigorta İç Denetim Grup Başkanı görevini yürüttü.

2012 yılında kuruluşunda görev aldığı RoyalCert Kurumsal Hizmetler ve Danışmanlık A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olarak kariyerine devam etti. 2016 – 2018 yılları arasında Quick Sigorta'nın kurucu Genel Müdürü görevini yürüttü. Mart 2018'den itibaren Maher Yatırım Holding A.Ş.'de CEO görevini sürdürmektedir.

Nihat Karadağ – Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür

Nihat Karadağ, Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi İktisat Maliye Bölümü'nden mezun olduktan sonra yüksek lisansını İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Para Banka Bölümü'nde tamamlamıştır.

Meslek yaşamına T.C. Ziraat Bankasında müfettiş yardımcısı olarak başlayarak, aynı Bankada Mali Tahlil, Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasaları Müdürlükleri yaptıktan sonra Koç Tüketici Finansmanı ve Kart Hizmetleri A.Ş.'nin kurucu ekibinde Genel Müdür Yardımcısı olarak görev almıştır. Daha sonra, Oyakbank A.Ş. ve ING Bank A.Ş. 'de Genel Müdür Yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur. Bu görevleri sırasında Bankalararası Kart Merkezi A.Ş.'de Denetim Kurulu Üyeliği, Oyak Teknoloji Bilişim ve Kart Hizmetleri A.Ş. ve ING Portföy Yönetimi A.Ş.'de yönetim kurulu üyelikleri de yapmıştır. Bu görevlerini takiben Ordu Yardımlaşma Kurumu'nda Finansal Yatırımlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine atanmıştır. Bu görevini sürdürdüğü 2009-2016 yılları arasında aynı zamanda; Akdeniz Kimya San. ve Tic. A.Ş., Ereğli Demir ve Çelik Fabrikaları T.A.Ş., İskenderun Demir ve Çelik Fabrikaları A.Ş., Hektaş Ticaret T.A.Ş., Oyak Yatırım Menkul Değerler A.Ş., Tukaş Gıda San. Ve Tic. A.Ş., Halk Leasing Finansal Kiralama A.Ş., Atterbury SA (Lüksemburg), Chemson Polymer Additives AG (Avusturya), Almatıs B.V. (Hollanda) ve Orfin Finansman A.Ş. kurum ve kuruluşlarında yönetim kurulu üyeliği, başkanlık ve başkan yardımcılığı görevlerinde bulunmuştur.

Kendisi halen Quick Finansman A.Ş. Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini yürütmektedir.

Nihat Karadağ'ın "Tüketici Finansmanı Şirketlerinin Varlığa Dayalı Menkul Kıymet İhracı" adlı kitabı, Sermaye Piyasası Kurulu'nun 84 no'lu yayını olarak yayınlanmıştır. Ayrıca, Serbest Muhasebeci ve Mali Müşavir Belgesine de sahiptir.

Ahmet Yaşar – Yönetim Kurulu Üyesi

1968 yılında doğdu. Ankara Atatürk Lisesi ve Gazi Üniversitesi Uluslararası İktisat Bölümünden mezun oldu. Öğrencilik yıllarında muhabirlik, gazete temsilciliği ve yerel gazete yayımcılığı ile iş hayatına başladı. Eş zamanlı olarak üniversite yıllarında, 1989 yılında sigorta acenteliği ile girdiği sigorta sektöründe Adana ve Ankara'da Bölge Müdürü, Koordinatör ve 2006 yılından sonra İstanbul'da Genel Müdür Yardımcısı ve Genel Müdür olarak, hayat dışı tüm branşlar başta olmak üzere, bölgeler, teknik, hasar, IT, reasürans, iş ve ürün geliştirme tarafında poliçe wording, mevzuat, hasar yönetimi ve tasfiyesi ile hayat, BES alanlarından 30 yıla yakın sigortacılık deneyimine ulaştı. Profesyonel iş hayatıyla birlikte, sivil toplum ve mesleki dayanışma faaliyetlerini eş zamanlı sürdürdü, sektörün tüm branş ve alanlarında her türlü pozisyonda sorumluluk aldı. Mart 2018'den beri Quick Sigorta A.Ş.'de Genel Müdür, Ekim 2021'den beri de Maher Holding Sigorta Grup Başkanlığı görevini yürütmektedir.

Uğur Tevfik Doğan – Yönetim Kurulu Üyesi

Sayın Uğur Tevfik Doğan, Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden mezun olduktan sonra Uluslararası Ekonomik ilişkiler dalında Fransa'da master yapmıştır. Kariyerine 1980 yılında Devlet Planlama Teşkilatı'nda Uzman Yardımcısı olarak başlamış, bilahare Yatırım Projeleri Değerlendirme Grup Başkanı ve daha sonra da Brüksel'de Avrupa Birliği nezdinde Türkiye Daimi Temsilciliği'nde Daimi Temsilci Yardımcısı olarak görev yapmıştır. 1990 - 1992 yılları arasında Petrol Ofisi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürlük görevini sürdürdükten sonra 1992 yılında Başbakan Müşavirliği'ne atanmıştır. 1992 - 1996 yılları arasında Doğan Holding A.Ş., Ray Sigorta A.Ş., Milpa, Kanal D, Tekstilbank, Güriş Holding, Parsan A.Ş. ve Merkez Sigorta şirketlerinde Yönetim Kurulu Başkanı, Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür ve İcra Kurulu Üyesi olarak sorumluluk üstlenmiştir. 1996 - 1997 yılları arasında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Müsteşarlığı'na atanmış, Elektrik Enerjisi Fonu ve Madencilik Fonu Başkanlığı görevlerini sürdürmüştür. 2001 - 2003 yılları arasında Başbakanlık Müşavirliği görevi de üstlenmiş olan Uğur Doğan, 2017 yılına kadar Güriş Holding, Delta Danışmanlık, Turcas Petrolcülük, Park Holding, Park Enerji Holding, Eti Soda, Güney Ege Enerji İşletmeleri, Havaş Havaalanları Yer Hizmetleri, Çelebi Holding, Nuro Holding, 20 FAALİYET RAPORU 2024 Nuro İnşaat, Tümad Madencilik ve Göksu Elektrik şirketlerinde CEO ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak üst düzey yöneticilikler yapmıştır. 2010 yılından 2018 yılına kadar İstanbul Ticaret Üniversitesi Mtevelli Heyeti Başkan Vekili olan Uğur Doğan, DEİK Türk Tunus İş Konseyi Başkanlığı görevini yürütmüştür. Halen Ditaş Otomotiv, Çelik Halat, Çelebi Holding A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmaktadır. İngilizce ve Fransızca bilen Uğur Doğan, evli ve iki çocuk babasıdır.

Gökay Erdemoğlu -Yönetim Kurulu Üyesi

Sayın Gökay Erdemoğlu, 1990 yılında Gaziantep'te doğdu. 2014 yılında Bahçeşehir Üniversitesi, Mekatronik Mühendisliği bölümünden mezun oldu. Üniversite eğitimi sırasında Merinos Halı, Dinarsu Halı ve Merinos Mobilya şirketlerinde farklı görevlerde bulundu. 2015 yılında teknoloji ve e-ticaret alanlarında yatırım fırsatlarını incelemek için ABD Kaliforniya eyaletinde araştırmalar yaptı. 2016 yılında Türkiye'ye dönen Sayın Gökay Erdemoğlu aynı yıl Quick Sigorta AŞ Yönetim Kurulu Üyesi olarak göreve başladı. Aynı zamanda e-ticaret ve teknoloji alanlarında çalışmalarına devam eden Erdemoğlu, 2017 yılında Yönetim Kurulu Başkanı olduğu Natum Parakende Hizmetler Lojistik AŞ'yi kurdu. Natum bünyesinde e-ticaret ve yazılım geliştirme çalışmalarını sürdüren Gökay Erdemoğlu, 2020 yılında ise bünyesinde Sigortacılık, Enerji, İnşaat, Eğitim, Teknoloji ve Yazılım şirketleri barındıran Maher Yatırım Holding AŞ'ye Yönetim Kurulu Üyesi olarak katıldı. Gökay Erdemoğlu evli ve 2 çocuk babası olup İngilizce bilmektedir.

Volkan Yıldız – Yönetim Kurulu Üyesi

2002 yılında ODTÜ Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi Bölümü'nden mezun olan Volkan Yıldız, 2010 yılında Cranfield School of Management'ta MBA derecesi almıştır. Kariyer geçmişinde Anadolu Grubu, Vodafone, Ergo Sigorta, HDI Sigorta ve Petrol Ofisi gibi şirketlerde çalışmıştır. Uzmanlık alanları finans, iç denetim, risk yönetimi ve sigortacılıktır. 2016 – 2021 yılları arasında Quick Sigorta'da üst düzey yöneticilik yapan Yıldız, Ekim 2021- Mart 2025 arasında Maher Yatırım Holding A.Ş.'ye Strateji ve İş Geliştirme Başkanı görevini yürütmüştür. 06 Mart 2025 tarihi itibari ile Yatırımlar ve İştirakler Başkanı olarak atanmıştır.

Şenol Küni – Yönetim Kurulu Üyesi

Ankara Üniversitesi Hukuk Fakültesi mezunu olan Şenol Küni, 1989 yılında Ray Sigorta Hasar Servisinde Müdür Avukat olarak göreve başlamıştır. Ray Sigorta, Türk Nippon Sigorta, Merkez Sigorta'da Hukuk Müşaviri olarak görev yapan Küni, Nisan 2021'den bu yana Corpus Sigorta A.Ş.'nin Yönetim Kurulu

Üyesidir. Küni aynı zamanda Maher Yatırım Holding Hukuk Müşaviri, Quick Sigorta A.Ş., MHR Gayrimenkul Yatırımları A.Ş. ve Quick Finansman A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesidir.

6.2 Üst Düzey Yöneticiler

Cumhur Taş – Genel Müdür Yardımcısı (Krediler ve Operasyon)

1991 yılında O.D.T.Ü. Petrol ve Doğalgaz Mühendisliğinden mezun olan Cumhur Taş, 1999 yılında Marmara Üniversitesi Sermaye Piyasası ve Borsa Ana Bilim Dalından Master Derecesi, 2018 yılında Yeditepe Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Finansal İktisat Bölümünden Doktora derecesi almıştır. Kariyerine 1991 yılında TC Ziraat Bankası'nda Sermaye Piyasası Müdürlüğünde Uzman olarak başlayan Taş, 1995-1997 yılları arasında İstanbul Takas ve Saklama Bankasında Müfettiş, 1997-2019 yılları arasında Koç Finansman A.Ş. 'de sırasıyla İç Denetim ve Uyum Müdürü, İç Kontrol ve Uyum Müdürü ve Kredi Risk Yönetimi Müdürü olarak çalışmıştır. 2019-2020 yılları arasında Turk Finansman A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı, 2020-2021 Yılları arasında C/S Enformasyon Teknolojileri Ltd. Şirketinde Proje yöneticisi olarak görev almıştır. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Taş, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Krediler ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

Oğuz Korkmaz – Genel Müdür Yardımcısı (Pazarlama ve Satış)

Galatasaray Lisesi'ndeki eğitiminin ardından, Marmara Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Kamu Yönetimi (Fransızca) bölümünden mezun oldu. Ardından Université Libre de Bruxelles'den master derecesini aldı. Kariyerine Koçfinans'ta başlayan Korkmaz, sırasıyla Oyak Bank'ta Bireysel Bankacılık Pazarlama ve Satış Müdürlüğü, TEB'de Bireysel Bankacılık Pazarlama Direktörlüğü, Bank Pozitif'te Bireysel Bankacılık Pazarlama Müdürlüğü, Anadolubank A.Ş.'de Perakende Bankacılık Bölüm Başkanlığı, Alternatifbank A.Ş.'de Perakende Bankacılık Grup Müdürlüğü görevlerini yürüttü. 29 yıllık tüketici finansmanı ve perakende bankacılık geçmişinde, her seferinde perakende iş kollarının kurulması, yeniden yapılandırılması ve büyütülmesinden sorumlu oldu. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Korkmaz, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Pazarlama ve Satıştan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır. 1969 yılında dünyaya gelen Oğuz Korkmaz evli ve bir kız babasıdır; Galatasaraylılar Derneği ve Galatasaray Spor Kulübü Divan Kurulu üyesidir.

Mustafa Çakır – Genel Müdür Yardımcısı (Mali İşler)

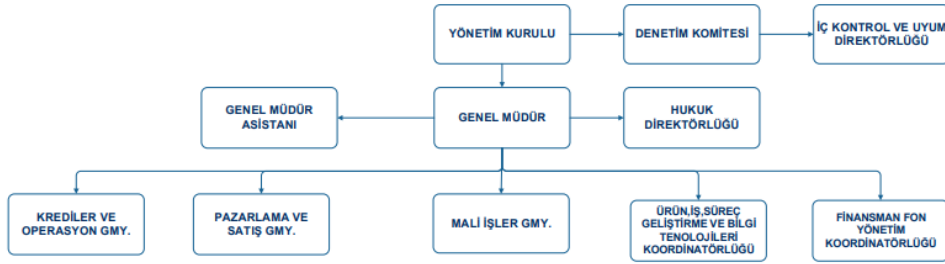
2005 yılında Marmara Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun olan Mustafa Çakır, kariyerine aynı yıl Ernst & Young Türkiye'de danışman olarak başlamıştır. 2009-2011 yılları arasında Pearson Eğitim Çözümleri'nde Finans Koordinatörü olarak görev alan Çakır, sırasıyla 2011 yılında Bantaş'ta Mali İşler Yöneticisi, 2011-2021 yılları arasında ALJ Finans'ta Finansal Kontrol ve Muhasebe Müdürü olarak çalışmıştır. 2011 yılından bu yana TÜRMOB'da kayıtlı Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik sertifikasına sahiptir. Quick Finans'ın kuruluşu öncesinde Maher Yatırım Holding'te danışmanlık görevi üstlenmiş olan Çakır, Şirket'in kuruluşu ile birlikte Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı olarak atanmıştır.

7. Üst Düzey Yöneticilere Ödenen Ücret ve Benzeri Menfaat Tutarlarına İlişkin Bilgiler

2025 yılında üst düzey yöneticilere ödenen sağlanan faydalar (ücret, prim, SGK ve işsizlik işveren hisselerini içermektedir) toplamı 66.536 bin TL'dir (31 Aralık 2024: 41.599 bin TL).

8. Organizasyon Şeması ve Örgütlenme

Şirket'in Aralık 2025 itibariyle üst düzey organizasyon şeması aşağıdaki gibidir. Şirket, stratejileri, iş planları ve teknolojiadaki gelişmeleri dikkate alarak organizasyon şemasını her zaman dinamik tutmaktadır.



8.1 İç Kontrol Faaliyetleri ve Denetim Komitesi

Quick Finansman A.Ş. olarak Şirket faaliyetlerinin etkin ve verimli bir şekilde kanuna ve ilgili mevzuata, Şirket içi politika, kural ve teamüllere uygun olarak yürütülmesi ve bilgilerin zamanında elde edilebilirliğini sağlamak amacıyla Yönetim Kurulu tarafından Denetim Komitesi kurulmuş ve bu çerçevede İç Kontrol ve Uyum Yönetmeliği hazırlanarak Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır.

Bu kapsamda; Şirket içi uygulamaların, mevzuata, şirket içi prosedürlere, politikalara, yönetmeliklere, süreçlere ve temel değerlere uygun yürütülüp yürütülmediğini tespit etmek, belirlenmiş veya oluşması muhtemel risk alanları için iç denetim uygulamaları yapmak ve iyi uygulamaların yaygınlaştırılması için öneriyle katkıda bulunmak için İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü oluşturulmuştur.

İç Kontrol ve Uyum Direktörlüğü tarafından, Şirket'in kurmuş olduğu iç kontrol sisteminden beklenen amacın sağlanabilmesi için gerekli olan iç kontrol faaliyetleri, görev ayrımları, yetki ve sorumluluklar, kontrollerin belirttiği iş akış şemaları, bilgi sistem faaliyetleri, bilgi güvenliği ile Şirket'in amaç ve hedeflerine ulaşmasını engelleyecek olan riskler hakkında yıllık plan çerçevesinde Yönetim Kurulu tarafından görevlendirilen Denetim Komitesi'ne raporlamalar yapılmaktadır. Haziran ve Aralık 2025 sonu itibari ile "İç Kontrol Faaliyet" raporu, Haziran 2025 sonu itibari ile "Bilgi Sistemlerinin Yönetimine" ilişkin rapor Denetim Komitesi'ne sunulmuştur.

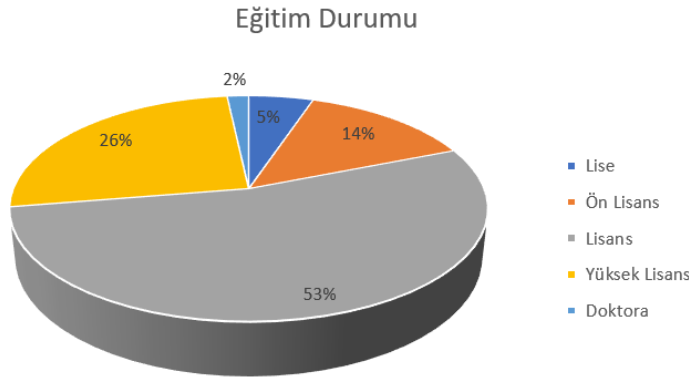
Şirket, 5549 Sayılı Suç Gelirlerinin Aklanmasının Önlenmesi Hakkında Kanun ve alt düzenlemeleri çerçevesinde MAHER Holding Finansal Grubu içerisinde yer alarak uyum programını oluşturmuştur. Uyum programı kapsamında; uyum görevlisi ve yardımcısı atanarak uyum birimi kurulmuş, kurum politika ve prosedürleri oluşturulmuş, risk yönetimi, izleme ve kontrol, eğitim ve iç denetim faaliyetleri yürütülmektedir. Bu çerçevede uyum programının yeterliliğine ilişkin mevzuat kapsamında denetim raporu ve eğitim sonuçları Mali Suçları Araştırma Kurulu'na Mart 2025' te iletilmiştir. Ayrıca uyum programı kapsamında gerçekleştirilen faaliyetlere ilişkin faaliyet raporu yıllık olarak hazırlanarak yetkilendirilen Yönetim Kurulu üyelerine sunulmaktadır.

8.2 İnsan Kaynakları Politikası

- Strateji ve hedeflerine uygun olarak birikimli, yaratıcı, dinamik, kendini geliştiren personeli istihdam etmek;
- Şirket amaçlarına uygun etkin eğitimler vermek;
- Çalışanlarına sağlıklı bir çalışma ortamı ve kariyer fırsatı yaratmak;
- Dinamik ve değişimlere açık bir organizasyon yapısına sahip olmak;
- Etkin iletişimi sağlamak;
- Etkin bir performans değerlendirme ve kariyer planlama ile bireysel ve takım performansını geliştirmektir.

8.3 İnsan Kaynakları Demografik Verileri

2025 yıl sonu itibarıyla personel sayısı 58 olup demografik yapısı grafikte yer almaktadır.



9. Yönetim Kurulu Üyelerinin Hesap Dönemi İçinde Yapılan Toplantılara Katılımları Hakkında Bilgiler

Yönetim Kurulu üyelerimiz mazeretleri olduğu durumlar haricinde, düzenli olarak Yönetim Kurulu toplantılarına katılmışlardır.

10. Genel Kurul Kararlarının Faaliyetler ile Karşılaştırılması

Şirket'in 2024 yılı olağan Genel Kurul toplantısı 28 Temmuz 2025 tarihinde yapılmış olup 31 Temmuz 2025 tarih ve 11383 sayılı Ticaret Sicili Gazetesi'nde ilan olunmuştur. İlgili Genel Kurul toplantısında alınan kararlar, süreleri içinde ve ilgili yasal prosedürlere uygun olarak yerine getirilmiştir.

11. Araştırma ve Geliştirme Çalışmaları

Şirket'in araştırma ve geliştirme faaliyeti bulunmamaktadır.

12. Riskler ve Yönetim Kurulu'nun Değerlendirmesi

12.1 Kredi Riski

Müşteri tarafından alınan kredinin ödenmemesi durumudur. Kredi risk yönetiminden Risk Yönetimi birimi sorumludur. Risk Yönetimi birimi, bireysel ve ticari kredi riskinin doğru ölçülmesini, izlenmesini ve yönetilmesini sağlamak amacıyla gerekli tahsis ve izleme sistem altyapısını, karar destek sistemlerinin kurulmasını, gelişmiş analitik çözümlerin ve risk modellerinin stratejilere entegre edilmesini sağlayarak kredi portföy yönetimini sağlamakla sorumludur.

Şirket "Kredi Politikaları ve Uygulamalarını" belirlerken şirketin vizyonuna ve gelecek hedeflerine hizmet edecek müşteri profillerini en doğru şekilde ayırt edecek analitik modelleri ve kuralları geliştirmeyi ve uygulanmasını amaçlamaktadır. İlgili politikalar hem piyasa koşulları hem de şirket hedeflerine göre belirlenmektedir. Bu kapsamda Şirket'in risk iştahına göre takip ve bataklık oranı ile birlikte onay oranlarının da hedef seviyelerde olmasını sağlayacak politikalar belirlenmiştir. Ürün bazında Bireysel ve Ticari müşteriler için ayrı ayrı akış ve stratejiler belirlenmiştir. "Kredi Politikaları ve Uygulamaları" Kredi Komitesi tarafından değerlendirilip onaylandıktan sonra yürürlüğe girmektedir.

Kredi karar süreçlerinde etkin, hızlı ve esnek olabilmek amacıyla Provenir firmasının Karar Destek ürünü kullanılmaktadır. Bu ürün; stratejilerin sağlam, güvenilir, izlenebilir ve kolay yönetilebilir olmasını sağlamaktadır. Provenir üzerinde karar ağaçları, başvuru modelleri, istihbarat koşulları, politika kuralları vb. yazılmasıyla hem manuel hem de otomatik değerlendirme sürecinde aktif rol almaktadır.

12.2 Faiz Riski

Şirket'in bilançosunda yer alan faiz içeren varlıkları ve kaynakları arasındaki marjın, yeniden fiyatlama dönemlerinde, piyasa koşulları vb. nedenlerle fiyat dalgalanmaları sonucunda, belirli dönemlerde zarar yaratma potansiyelini ifade eder.

Şirket varlıkları ve kaynakları arasındaki marjı, yeniden fiyatlama dönemlerinde izlemekte, periyodik olarak yaptığı raporlamalarla takip etmekte ve vade boyunca yaşanabilecek değişikliklerin sonuçlarını analiz ederek gerekli fiyatlama kararlarını almaktadır. Bu yolla şirket, bilanço faiz marjını tüm vadelerde hedeflediği seviyede tutmayı hedeflemektedir.

Düzenli periyotlarda toplanan aktif pasif komitesi ile Şirket, gerek duyulan faiz marjının korumayı, bilanço aktifi ve pasifi arasındaki ilişkilendirmenin takibini ve gelecek projeksiyonlarının hedeflerle uyumlu olmasını sağlamak için doğru fiyatlama kararları almayı amaçlamaktadır.

12.3 Likidite Riski

Şirketin varlıklarından doğan tahsilatları ve yükümlülükleri ile giderleri nedeniyle yaptığı ödemeleri ile oluşan nakit akışlarında yükümlülüklerini yerine getirememe veya giderlerini karşılayamama riskidir.

Şirket düzenli olarak nakit akış tahminleri ve analizleri yaparak, yükümlülüklerini yerine getirme ve giderlerini karşılayabilmek için likit pozisyonunu korur. İş planları, verdiği kredilerde müşteri beklentileri, piyasa koşulları gibi faktörleri değerlendirir, çoğu defa borçları ile aynı vade yapısında borçlanarak nakit akış riskini asgari seviyeye çeker. Gelecek beklentilerinin ve piyasa koşullarının uygun olması halinde likit pozisyonunu arttırmak amacıyla likit pozisyonunu koruyacak şekilde vadeler

arasında kontrollü uyumsuzluk yaratabilir. Böylelikle, vadeler arası likidite riski ile faiz riskini birlikte yöneterek azami bilanço marjına ulaşmayı hedefler.

12.4 Kur Riski

Döviz kurundaki dalgalanmalar nedeniyle şirketin yabancı para pozisyonundan kaynaklanabilecek zarar yaratma potansiyelidir. Şirket, finansal varlıkları arasında prensip olarak kur riski taşımamayı hedefler. Piyasa koşulları gereği cari olarak kur riski taşıması halinde ise riskten korunma amaçlı türev piyasalarda pozisyon alarak, kur riskini asgari düzeyde tutmayı hedefler.

Şirket yalnızca finansal varlıkları ve kaynakları arasındaki döviz dengesini takip etmez, aynı zamanda iş planları gereği, yapacağı yatırımlar ve katlanacağı giderlerin dövize endeksli olması halinde de gerekli pozisyonları taşımayı tercih edebilir.

12.5 Uyum Riski

Şirket'in tabi olduğu mevzuat ile amaç ve hedefleri doğrultusunda oluşturduğu politika ve prosedürlerine uygunluğuna ilişkin risklerini kapsamaktadır. Bu çerçevede Şirket gerek bağımsız denetim gerek kurmuş olduğu iç kontrol sistemleri ve iç denetim mekanizmaları, gerekse de Holding Finansal Grup kapsamında uyum risklerini takip etmekte ve gerekli aksiyonları almaktadır.

13. Diğer Hususlar

Quick Finansman A.Ş., İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne 350205-5 sicil numarası ile kayıtlı olup ortakları Quick Sigorta A.Ş. ve Corpus Sigorta A.Ş.'dir (ortaklık payları sırasıyla %90,24 ve %9,76).

Şirket, Quick Sigorta A.Ş. ve diğer grup şirketleri ile hukuki işlemler gerçekleştirmiş olup grup şirketlerden hizmet temin etmektedir. Grup şirketleri ile hukuki işlemlerin gerçekleştirildiği tarihlerde yönetim kurulunun bilgisi dahilinde olan durum ve koşullara göre, her bir hukuki işlemde uygun bir karşı edim sağlanmıştır. Alınan ve alınmasından kaçınılan bir önlem ve bu çerçevede Şirket'in zararı bulunmamaktadır.

6361 Sayılı Kanun'un 9.maddesinin 4. fıkrası uyarınca, alımı kredilendirilen mallara veya hizmetlere, kredilerin teminatlarına ve kredilendirilen malı veya hizmeti satın alan gerçek veya tüzel kişilere, kredi borcunun geri ödenmesi ve benzeri tüm kredi unsurlarını koruma altına alacak her çeşit sigortayı kapsayacak şekilde iştigal konusuna giren işlere ilişkin sigorta sözleşmelerinin yapılmasına aracılık etmek üzere acentelik işlemleri tamamlanmış ve levhaya kayıt olunmuştur.

Quick Finansman A.Ş. faaliyetlerini hızlandırdığı 2025 yılında bir taraftan teknik ve organizasyonel altyapısını güçlendirmiş, hedefleri ve iş planları doğrultusunda yatırımlar gerçekleştirmiş, diğer taraftan mali bünyesini güçlendirmeye devam etmiştir. 2025 yılını 145,4 milyon TL net kâr ve 9 milyar TL bilanço büyüklüğü ile kapatmıştır.

Mahmut Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı

Levent Uluçeçen
Yönetim Kurulu Başkan Vekili

Nihat Karadağ
Yönetim Kurulu Üyesi / Genel
Müdür

Ahmet Yaşar
Yönetim Kurulu Üyesi

Uğur Tefvik Doğan
Yönetim Kurulu Üyesi

Gökay Erdemoğlu
Yönetim Kurulu Üyesi

Şenol Küni
Yönetim Kurulu Üyesi

Volkan Yıldız
Yönetim Kurulu Üyesi